

## The New

Um Aufgaben jeglicher Art zu erledigen, für die du selbst nicht das nötige Know-How besitzt, ist wahrscheinlich meist dein privates Netzwerk erste Anlaufstelle.

Wenn du zum Beispiel zuhause einen Rohrbruch hast, hast du entweder die Möglichkeit im Internet nach dem vielleicht **teuersten Angebot** zu suchen oder aber du weißt, dass der Vater deines besten Freundes Klempner ist und fragst ihn nach dem besten Rat. Dieses Beispiel ist auf viele verschiedene Situationen übertragbar.

Wir wollen uns aber auf genau eine konzentrieren: als Selbstständiger / Gründer, bist du in der Regel auf externes Fachwissen angewiesen (Juristen, Programmierer, Designer, etc...). Zuerst überlegst du dir wahrscheinlich, wer in deinem Bekanntenkreis genau diese Fähigkeiten hat. Oft findest du aber niemanden, weil du:

- A. nicht die Kapazität hast, jeden deiner Bekannten zu fragen,
- B. du nicht an die Bekannten deiner Bekannten herankommst.

Folgender Satz spielt dabei eine wichtige Rolle: *Über gut sechs Ecken kennt jeder Mensch jeden – das war einmal. Zumindest Facebook-Nutzer sind im Schnitt über nur 3,5 Zwischenschritte verbandelt.* (Quelle: Spiegel Online)

Unter diesem Aspekt kannst du dir bestimmt vorstellen, dass du mit sehr großer Wahrscheinlichkeit die gesuchte Person in dem Bekanntenkreis deiner Bekannten hast. Dies nennen wir **Netzwerk 2. Grades**. Genau dieses Netzwerk willst du effektiv nutzen können. Leider ist dies heute noch nicht möglich.

Welche Möglichkeiten gibt es denn bisher? Am Beispiel von LinkedIn und Facebook:

Auf Netzwerkportalen wie *LinkedIn* oder auch *XING* hast du in der Regel geschäftliche Kontakte und nicht deine Freunde, Familie oder private Kontakte. Alle diese Kontakte sind aber, wie wir vorhin festgestellt haben, ein sehr wichtiger Teil deines echten / gesamten Netzwerks. Außerdem hat man die Möglichkeit sich auf *LinkedIn* und *XING* mit der ganzen Welt zu vernetzen, ohne die Personen wirklich zu kennen. Es sind also keine echten Netzwerke. Anders ausgedrückt: sie **entsprechen nicht der Realität**.

Über *Facebook* willst du dich wahrscheinlich nicht mit deinen geschäftlichen Kontakten verknüpfen, sondern bist eher mit deinen privaten Kontakten verbunden. Trotzdem wäre die Möglichkeit hier, öffentlich nach deinem Anliegen zu fragen. Das ist aber erfahrungsgemäß nicht sehr effektiv, da nicht jeder deine Posts liest (Facebook sortiert nach Relevanz) und da dein Bekannter seinen Bekannten anschreiben müsste, nachdem er gemerkt hat, dass sein Bekannter dein Problem lösen könnte, um ihm vorzuschlagen dich anzuschreiben... Genau! Das ist sehr **kompliziert**.

Wie praktisch wäre es nun **das volle Potential** deines echten, realen Netzwerks für dich nutzen zu können! Indem sich Nutzer nur über die Telefonnummer (im Gegensatz zum Namen) connecten wird garantiert, dass sich die Personen kennen. Den Namen von Mark Zuckerberg kenne ich nämlich, aber nicht seine Telefonnummer. Weiterhin geben die Nutzer die Art der Verbindung an, z.B. Geschäftlich, Urlaub, Sport oder Privat, um noch einmal die Relevanz der Verbindung hervorzuheben.

Das Thema interessiert dich? Dann melde dich bei uns.

Alex

### Investition in Ihre Zukunft

Das Projekt Gründungsservice der BTU Cottbus-Senftenberg wird gefördert durch das Ministerium für Arbeit, Soziales, Gesundheit, Frauen und Familie und durch das Ministerium für Wirtschaft und Energie des Landes Brandenburg aus Mitteln des Europäischen Sozialfonds und des Landes Brandenburg.

